



## KUNDENREFERENZ

# Yorizon nutzt Insights ganzheitlichen Ansatz als Wachstums-Turbo

### Überblick

Das Start-up Yorizon setzt auf Insight als holistischen Solutions Integrator, um eine resiliente, skalierbare und KI-fähige IT-Infrastruktur aufzubauen und sein Wachstum zu beschleunigen. Die Partnerschaft mit einem breit aufgestellten Anbieter reduziert Komplexität und beschleunigt Prozesse.

- Schnelle Verfügbarkeit erfahrener Experten mit Rundum-Blick.
- Zugang zu internationalem Ökosystem des Fortune 500-Unternehmens.



### Hintergrund

Yorizon entwickelt energieeffiziente, dezentrale Data Center, die Unternehmen mehr Flexibilität und digitale Souveränität bieten. Als wachstumsorientiertes Start-up musste Yorizon schnell eine IT-Infrastruktur schaffen, die von Beginn an Sicherheit, Skalierbarkeit und KI-Fähigkeit integriert. Nur so konnte das Unternehmen seine ambitionierten Ziele erreichen und gleichzeitig die Komplexität im Aufbau minimieren.

### Herausforderung

Yorizon stand vor der Aufgabe, eine IT-Infrastruktur aufzubauen, die schnelles Wachstum unterstützt und KI-Anforderungen erfüllt. Sicherheit, Compliance und Skalierbarkeit mussten von Anfang an berücksichtigt werden, um spätere Risiken zu vermeiden.

Die Kapazitäten des internen Teams waren begrenzt. Es bestand der Bedarf nach externem Expertenwissen, Erfahrung und einer Instanz, die den Überblick über das gesamte Projekt innehat. Das sollte den Koordinierungsaufwand reduzieren. Zudem sollten fragmentierte Lösungs-Silos vermieden werden, die die Effektivität reduziert und das Risiko erhöht hätten, das System nicht stringent aufzubauen.

Zeit war der kritischster Faktor. Das Start-up musste sich auf Produktentwicklung konzentrieren, nicht auf IT-Integration. Gesucht wurde ein Partner, der Komplexität reduziert und eine Basis für Innovation und Expansion schafft.

*„Insight hat uns geholfen, Komplexität zu reduzieren, Prozesse zu beschleunigen und gleichzeitig eine sichere, skalierbare Infrastruktur aufzubauen, die unsere Innovationsziele von Anfang an ermöglicht. Ohne Insight wären wir heute nicht so weit.“*

**Gernot Hofstetter**, Co-CEO von Yorizon



## Lösung

Insight übernahm für Yorizon die Rolle des ganzheitlichen Solutions Integrators und verantwortete zahlreiche Projekte in wesentlichen IT-Bereichen: von Data & AI über Software Development bis hin zu Security und Governance. Durch die zentrale Koordination konnte Insight eine skalierbare, KI-fähige Infrastruktur implementieren, die Wachstum und Innovation fördert.

Die Partnerschaft ermöglichte es Yorizon, interne Ressourcen zu entlasten und flexibel auf Lastspitzen zu reagieren, ohne das eigene Team kurzfristig vergrößern zu müssen. Gleichzeitig wurden Compliance und Security von Anfang an integriert, wodurch Risiken minimiert und regulatorische Anforderungen erfüllt wurden.

Ein weiterer entscheidender Vorteil war der Zugang zu Insights globalem Netzwerk aus Kunden und Partnern. Dadurch gewann Yorizon nicht nur zusätzliche Sichtbarkeit, sondern auch wertvolle Marktinformationen und neue Geschäftsmöglichkeiten. Insight stellte kosteneffiziente Lösungen bereit, die perfekt auf die Wachstumsstrategie von Yorizon abgestimmt sind.

Insight fungierte nicht nur als Technologiepartner, sondern als echter Business-Accelerator: Geschwindigkeit, Stabilität und Marktzugang wurden kombiniert, um Yorizon eine solide Basis für Expansion und Innovation zu bieten. Die Zusammenarbeit zeigt, wie ein holistischer Ansatz Start-ups befähigt, ihre ambitionierten Ziele erreichen.

*„Insight fungierte nicht nur als unser Technologiepartner, sondern als echter Business-Accelerator. Als Fortune 500-Unternehmen verfügt Insight über ein beeindruckendes internationales Ökosystem, das uns mehr Sichtbarkeit, Marktkenntnisse und Kontakte zu potenziellen Kunden ermöglicht.“*

**Gernot Hofstetter**, Co-CEO von Yorizon

## Warum Insight?

Insight bietet Start-ups wie Yorizon eine einzigartige Kombination aus technologischem Know-how, globalem Netzwerk und Marktgewicht. Als Solutions Integrator orchestriert Insight alle IT-Bereiche ganzheitlich und sorgt für reibungslose Integration von Software, Security und KI.

Für Gründer-Teams bedeutet das weniger Komplexität, mehr Geschwindigkeit und eine Infrastruktur, die Wachstum und Innovation von Anfang an unterstützt. Als Fortune 500-Unternehmen ist Insight nicht nur Technologiepartner, sondern durch ein eigenes internationales Ökosystem ein strategischer Beschleuniger für nachhaltigen Erfolg.

## Ergebnisse

### Schnelle Verfügbarkeit

von Experten

### Ein Ansprechpartner mit Überblick

über zahlreiche Projekte

### Von Anfang an mitgedacht:

Skalierbarkeit, Security, Compliance

### Firmen-Netzwerk

der Insight bringt Kontakte zu potenziellen Kunden