



## Röchling steigert Audit-Sicherheit mit Lizenzbilanz von Insight

### Überblick

**Insight unterstützt die Röchling Gruppe bei einem Self-Audit aller Microsoft Server Produkte, um für externe Audits gerüstet zu sein.**

#### Kundenprofil:

- Kunststoff-Spezialist
- Ca. 12.000 Mitarbeiter in 25 Ländern
- 2.603 Millionen Euro Umsatz

#### Herausforderung:

- Überblick über Server-Lizenzierungen
- Compliance-Konformität

#### Lösung:

- SAM Baseline Projekt
- Erstellung einer Lizenzbilanz



### Die Röchling Gruppe

Mit über 200 Jahren Erfahrung im Werkstoffbereich ist die Röchling SE & Co.KG ein weltweit agierender Kunststoff-Spezialist. Das Familienunternehmen in achter Generation unterteilt sich in die Sparten Automotive, Industrial und Medical. Ihre Produkte machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Fast 12.000 Mitarbeiter erwirtschafteten im Jahr 2022 an 92 Standorten in 25 Ländern einen Jahresumsatz von 2.603 Millionen Euro.

### Herausforderung

Die Sparte Industrial der Röchling Gruppe betreibt an drei Standorten Rechenzentren mit einer größeren Anzahl physischer und virtueller Server. Um ein hohes Maß an Transparenz zu generieren und für externe Audits gerüstet zu sein, war das Unternehmen an einer qualitätsgesicherten Inventarisierung der bestehenden Softwarelizenzen für Server Applikationen interessiert. Ziel war es, sicherzustellen, dass die Nutzung der Microsoft Serverprodukte allen vertraglichen Vorgaben des Herstellers entspricht. Eine Compliance-nonkonforme Unterlizenzierung sollte ausgeschlossen und eruiert werden, ob die vorhandenen Lizenzen bestmöglich genutzt werden, oder ob Optimierungsbedarf besteht. Die Ergebnisse dienen als Basis für die Entwicklung und Anpassung künftiger Strategien.

„Uns fehlten die internen Kapazitäten, dieses Projekt durchzuführen. Zudem ist bei der Vorbereitung auf ein Audit der Blick von außen wertvoll. Insight hat sich sehr gut in die Daten eingearbeitet, die richtigen Fragen gestellt und die Ergebnisse mit großem Fachwissen aufbereitet. Das Projekt wurde effizient durchgeführt und war eine Woche vor der Zeit beendet.“

Stefan Pürmayr, Head of IT Service & Sourcing bei Röchling

„Die Lizenzbilanz hat uns bestätigt, dass wir Compliance-konform sind. Wir brauchen mit gutem Gewissen kein externes Audit im Bereich Industrial zu scheuen und können sicher sein, dass es keine bösen Überraschungen geben wird.“

**Stefan Pürmayr, Head of IT Service & Sourcing bei Röchling**



## Lösung

Im Zuge eines SAM Baseline Projekts (Software Asset Management) führte Insight einen Server Compliance Check durch. Dazu wurde die aktuelle Situation bezüglich der Lizenzerfordernisse erfasst und mit den erworbenen Microsoft Lizenzen abgeglichen.

Zuerst wurden sämtliche Server Assets in den Rechenzentren erfasst. Alle physikalischen und virtuellen Server Assets wurden tool- und scriptgestützt inventarisiert, sodass alle Lizenzerfordernisse des Microsoft Server Betriebssystems und den Microsoft Server Applikationen dokumentiert werden konnten. Gleichzeitig wurde ein Lizenz-Reporting bei Microsoft angefragt, um eine vollständige und historische Übersicht zu erhalten, welche Lizenzen das Unternehmen wann erworben hat. Ein sehr wichtiges Projektergebnis war, die Lizenzketten der Serverprodukte vollständig abzubilden – für sämtliche Lizenzen, die unter einer Software Assurance stehen. So wurden die Lizenzkäufe für alle Serverprodukte mit Software Assurance dokumentiert – vom Kauf der Lizenz mit Software Assurance bis zur Abbildung, wann eine Software Assurance nicht verlängert worden ist, oder wann sie verlängert werden muss.

Insight verglich die Übersicht der Server mit der Übersicht der Lizenzen. So fügte sich aus vielen Puzzleteilen die Lizenzbilanz zusammen. Diese zeigt auf, ob die Software sämtlicher Server korrekt und damit Compliance-konform lizenziert ist und ob eine Unter- oder Überlizenzierung vorliegt. Ein ausführlicher Abschlussbericht bietet ein verbrieftes Ergebnis, das in jedem Audit vorgelegt werden kann.

## Warum Insight

„Wir haben in der Kooperation mit Insight nur gute Erfahrungen gemacht. Die Zusammenarbeit ist sehr effizient und produktiv, gleichzeitig angenehm und vertrauensvoll. Das ist wichtig, immerhin arbeiten nicht nur Firmen miteinander, sondern Menschen. Insight agiert proaktiv, denkt in unserem Sinne und hat unsere Vorteile bei der Lizenzierung im Blick. Die Ansprechpartner sind immer zeitnah erreichbar und reagieren sehr schnell auf Anfragen. Zudem stimmt das Preis-Leistungs-Verhältnis.“

**Stefan Pürmayr, Head of IT Service & Sourcing bei Röchling**